

Lebenslauf

Persönliche Daten

Name	Kai Arisman-Zappe
Anschrift	Fresekenweg 24, 59755 Arnsberg
Geburtsdatum	14.07.1985,
Geburtsort	Wimbern/Wickede
Familienstand	verheiratet
Mobil	0170 3094791
E-Mail	kaiarisman@gmx.de



Berufspraxis

03/ 2020 bis heute	<p>vitelements GmbH gegründet 2016, Branche: natural functional food</p> <p><i>Sales and Market Development Manager</i> Tätigkeit:</p> <ul style="list-style-type: none">- Vertriebsleitung B2B für Bereiche Fitnessstudios, LEH, Online- Eigenständiges Führen der zugeordneten Kunden- Entwicklung von Vertriebsstrategien für neue Kanäle- Budgetplanung sowie Preiskalkulation etc.
10/2017 bis 02/2020	<p>mymuesli GmbH gegründet 2007, Branche: Bio-Lebensmittel</p> <p><i>Regionaler Key Account Manager</i> Tätigkeit:</p> <ul style="list-style-type: none">- Verantwortung mehrere regionaler Accounts, wie Edeka Stroetmann, Edeka Wucherpennig, WEZ- Minden, Aral und andere Mehrfilialbetriebe- ganzjährige Betreuung inkl. Jahresgesprächen, Planung und Umsetzung von Aktionen und Umsatzanalysen
05/2015- 02/2020	<p><i>Area Sales Manager</i> Tätigkeit: (Außendienst)</p> <ul style="list-style-type: none">- Betreuung des Handels (LEH/ SEH), Neuproduktvorstellung, Distributionslücken schließen, Zweitplatzierungen Vorverkaufen, Umsatzverantwortung etc.
03/2012- 04/2015	<p>Brauerei Veltins GmbH & Co. KG gegründet 1824, Branche: Getränke</p>

Bezirksleiter (Verkaufsleitung Süd)

Tätigkeit:

- Verantwortung eines Verkaufsgebiets,
Umsatzverantwortung, Distributionslücken schließen,
Zweitplatzierungen Vorverkaufen etc.

Bildung

09/2008- 02/2012	Hochschule Ostwestfalen Lippe Studium der Betriebswirtschaftslehre mit dem Schwerpunkt „Marketing und Vertrieb“ Betriebswirt B.A. Abschluss mit 2,7
08/2005- 06/2008	Gebr. Schulte GmbH & Co. KG (Sundern/ Sauerland) Branche: Duschkabinen <i>Ausbildung zum Industriekaufmann</i>
2003- 2005	Höhere Handelsschule Neheim-Hüsten Allgemeine Hochschulreife

Praktika und sonstige Tätigkeiten

09/2008- 02/2012	Diverse Praktika bei Gebr. Schulte GmbH Tätigkeit: Vertriebsinnendienst Pro: Aktiv „Professional Sales Training“ mehrtägige Verkaufsschulung
------------------	---

Sonstige Fähigkeiten

Sprachen	Deutsch (Muttersprache) Englisch (in Wort und Schrift) Niederländisch (Grundkenntnisse)
EDV	Alle gängigen MS Office Anwendungen sowie einige CRM-Systeme (u.a. Salesforce)

Interessen

Reisen, Kochen, Wandern, Sport (Fitness, Verteidigungssport Ju-Jutsu).

Arnsberg, 02. September 2020



Kai Arisman-Zappe