

# Bewerbung



Valensina GmbH  
Personal Services  
Frau Bremer  
Ruckes 90  
41238 Mönchengladbach

Kai Arisman-Zappe  
Fresekenweg 24  
59755 Arnsberg

Kai Arisman-Zappe  
Fresekenweg 24  
59755 Arnsberg

Valensina GmbH  
Personal Services  
Frau Bremer  
Ruckes 90  
41238 Mönchengladbach

Arnsberg, 02. September 2020

### **Bewerbung als Key Account Manager – Handelsmarke**

Sehr geehrte Frau Bremer,

ich bin auf den Geschmack gekommen, als ich Ihre Ausschreibung für die Stelle des Key Account Managers bei Valensina gelesen habe und mit meiner Leidenschaft für den Vertrieb bin ich der richtige Bewerber für die Position in Ihrem Unternehmen.

Ich biete hervorragende Verhandlungs- und Verkaufsqualität, die auf Erfahrung in einem Traditionsunternehmen beruht und innovative Ideen, die durch meine Arbeit in Start-ups geprägt sind: Meine umfassenden Kenntnisse der Handelslandschaft des LEH fußen auf meiner Erfahrung als Bezirksleiter bei der Brauerei Veltins. Meine Verkaufsziele habe ich nicht nur dort, sondern auch als Area Sales Manager und regionaler Key Account Manager bei mymuesli immer übertroffen. In dieser Position habe ich den Handel auf der Fläche und darüber hinaus mehrere Accounts zentralseitig und ganzheitlich, von der Akquise über Jahresgespräche bis zu Umsatzanalysen und Neuprodukt-Listungen betreut. Die Planung und Realisierung von Umsatz- und Ergebniszielen im Key Account gehörten ebenso wie die Entwicklung von modernen Vertriebsstrategien für bestehende und neue Kanäle (LEH, Online, Fitnessstudios) zu meinen Tätigkeiten als Sales and Market Development Manager bei vitelements. Darüber hinaus habe ich auch Kampagnen mit dem Distributions-, Marketing- und Logistikteam geplant und realisiert.

Ich biete Zuverlässigkeit, strategische Planung und Durchsetzungsstärke. Dabei bin ich flexibel, zielorientiert und belastbar.

Ich suche Herausforderungen und die Tätigkeit als Key Accounter bei Valensina ist für mich die Gelegenheit meine Kompetenzen im Vertrieb einer starken Marke mit der Herausforderung der strategischen Entwicklung und dem Ausbau einer solchen zu kombinieren.

Meinen Qualifikationen und Kenntnissen entsprechend halte ich ein Brutto-Jahresgehalt im Bereich von ca. 60.000 Euro für angemessen. Mein frühestmöglicher Eintrittstermin ist der 01. Oktober 2020.

Mit freundlichen Grüßen



Kai Arisman