

Patrick Kilian Schölgens
Wilhelm-Tell-Straße 21
40219 Düsseldorf

+49 (0) 1577 25 27 600
patrick.schoelgens@gmx.de

Valensina GmbH
Ruckes 90
41238 Mönchengladbach

Düsseldorf, 06. Januar 2021

Bewerbung auf die Stelle als Nationaler Key Account Manager

Sehr geehrte Frau Bremer,

die Valensina GmbH ist mir als erfolgreicher Handelskonzern bekannt. Bei Ihrer Marktposition sehe ich sehr gute Möglichkeiten, in einem Unternehmen zu arbeiten, mit dem ich wachsen kann. Ihre Vakanz hat mich davon überzeugt mit meinem Wissen und meinen Fähigkeiten Teil eines Teams zu werden, das die Unternehmensziele mit großer Leidenschaft vertritt, das aber auch durch Wertschätzung für den Einzelnen geprägt wird.

Nach fast sechs Jahren in der Lebensmittelbranche steht für mich fest: Hier bleibe ich nach meinem Master-Studium. Anfang 2014 startete ich als studentische Hilfskraft im EDEKA Markt meines Heimatdorfs, mit der einfachen Intention mein monatliches Budget aufzustocken. Schnell merkte ich, dass die Abläufe innerhalb des Marktes sowie innerhalb der Regionalgesellschaften und der Lebensmittelbranche allgemein eine hochspannende Angelegenheit sind. Um den Bezug zur Praxis nicht zu verlieren, startete ich im Oktober 2015 ein duales Studium und damit zeitgleich eine Vollzeitbeschäftigung bei EDEKA. In spannenden Gesprächen und vor allem durch mein ehrgeiziges Handeln konnte ich meine Ambitionen verdeutlichen und für das Studium die Position des stellvertretenden Filialleiters übernehmen. Während dieser Zeit war es mir möglich die diversen Prozesse am Point of Sale intensiv kennenzulernen, Verantwortung über mehr als 80 Mitarbeiter zu übernehmen, diese zu ihrer Höchstleistung zu motivieren und daneben alle relevanten bürokratischen und operativen Angelegenheiten zu koordinieren.

Mein Bachelorstudium schloss ich mit einer Bachelorthesis ab, die das Problem der Personalbeschaffung in Zeiten des Fachkräftemangels thematisierte und inwiefern soziale Medien in der zukünftigen Personalbeschaffung als Medium genutzt werden können. Da dies für den Handel eine nicht zu unterschätzende Herausforderung darstellt, entschied ich mich, vor meinem Masterstudium meine Expertise im Bereich Recruiting auszubauen. Nach einem knappen Jahr intensiver Trainings und zahlreichen Eindrücken begann ich mit dem Masterstudium meine akademischen Kompetenzen zu komplettieren. Begleitend dazu arbeite ich nun seit über einem Jahr erneut in der Lebensmittelindustrie bei der Intersnack Group GmbH & Co. KG. Dies war für mich ein bedeutender Schritt, da ich hier die Möglichkeit habe, den Handel aus der Perspektive eines Lieferanten zu betrachten und dessen Prozesse rund um den Point of Sale kennenzulernen.

Bereits während meiner Schulzeit erwies ich mich als sehr zielstrebig und ambitioniert. Ich setzte mich als Stufensprecher für die Interessen der Schüler ein und vertrat auch die gesamte Schülerschaft in diversen Schulkonferenzen. Das setzte sich fort, indem ich während meines Studiums die Position des Kurssprechers einnahm. Auch im beruflichen Alltag setze ich mich für die Werte und Ziele meines Unternehmens ein. Ich bin ein stets loyaler, pünktlicher, zuverlässiger und ergebnisorientierter Mitarbeiter, der die betrieblichen Erfordernisse priorisiert. Stressresistenz und Belastbarkeit? Spätestens seit dem ersten Weihnachtsgeschäft im Lebensmitteleinzelhandel meine USPs.

Ich freue mich, wenn ich Ihnen meine Begeisterung für diese Branche und meine Motivation für meine berufliche Zukunft in dieser interessant präsentieren konnte. Bei Fragen jeglicher Art kontaktieren Sie mich gern, ich stehe Ihnen jederzeit zur Verfügung - selbstverständlich auch für die Datierung eines Vorstellungsgesprächs.

Mit den besten Grüßen aus Düsseldorf,

Patrick Schölgens

P.S. Bleiben Sie gesund!