

## Zwischenzeugnis

Herr Robert Zakowski, geboren am 31.07.1974, trat am 02.06.2008 in die TIMOCOM GmbH als Account Manager ein, wo er aufgrund seiner positiven Entwicklung bis zum 01.03.2013 tätig war und anschließend die Tätigkeit als Business Development Managers fortsetzte.

Die TIMOCOM GmbH ist ein mittelständischer IT- und Datenspezialist mit mehr als 500 Mitarbeitern aus über 31 Nationen, einem Standort in Polen und Repräsentanzen in Tschechien und Ungarn. Als Anbieter des ersten Smart Logistics Systems für Europa erweitern wir die Logistik um smarte, sichere und einfache Lösungen für die täglichen Herausforderungen unserer Kunden. Diese vereinen wir zu einem Netzwerk aus über 43.000 geprüften Unternehmen.

Aufgrund seiner anhaltend guten Leistungen, setzte Herr Zakowski seine Tätigkeit mit Wirkung zum 19. August 2015 im Bereich Key Account Management als Key Account Manager fort.

Im Wesentlichen ist er mit den folgenden Aufgaben betraut:

- Betreuung von Key Account Kunden aus Transport & Logistik sowie Industrie & Handel europaweit
- Betreuung von Verbänden und Interessengruppen
- Ermittlung der IST-Situation des Kunden/des Verbandes
- Ableitung des Verkaufspotentials für TIMOCOM
- aktiver Ausbau der Geschäftsaktivitäten der analysierten Kunden / Verbände durch Anschluss weiterer europäischer Standorte
- Verkaufshinweise als Impuls für die Verkaufsorganisation (sowie Erfolgstracking)
- Akquise von neuen Key Account Kunden für TIMOCOM
- Steigerung der Umsatzqualität bei bestehenden Key Account Kunden durch den Verkauf von Zusatzprodukten bzw. -modulen
- Verhandlung von Rahmenverträgen mit Key Account Kunden nach inhaltlicher Absprache mit dem Vorgesetzten
- eigenständige und eigenverantwortliche Erarbeitung von Zielen und Maßnahmen für die zu betreuenden Key Account Kunden
- Besuch von - für TIMOCOM interessante - Veranstaltungen, Messen, Tagungen, und Symposien nach Rücksprache mit dem Vorgesetzten
- Übernahme administrativer Aufgaben für Key Account Kunden, beispielsweise Erstellung von Statistiken, Kontrolle von Abrechnungen, etc.
- Besuche der Key Account Kunden vor Ort, zum einen zur Kundenpflege und zum anderen zum Ausbau der Geschäftsaktivitäten

Herr Zakowski zeigt, dass er über gute Fachkenntnisse verfügt, die er in seiner täglich anfallenden Arbeit stets sicher und immer effizient einsetzt. Dabei erzielt er jederzeit gute Ergebnisse. Auch unter starker Belastung behält er immer den Überblick, handelt überlegt und bewältigt alle Aufgaben immer effizient, sorgfältig und zuverlässig.

Herr Zakowski beherrschte bereits nach kurzer Zeit sein Aufgabengebiet sehr selbstständig und sicher. Er ist ein hochmotivierter Mitarbeiter, der die ihm übertragenen Aufgaben stets zu unserer vollen Zufriedenheit und mit überaus großem Engagement und viel Einsatzfreude ausführt.

Sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten, Kollegen sowie Kunden ist in jeder Hinsicht jederzeit einwandfrei. Herr Zakowski repräsentiert unser Unternehmen in bester Art und Weise.

Dieses Zwischenzeugnis wird auf Wunsch von Herr Zakowski erstellt.

Erkrath, 19.01.2020

TIMOCOM NG GmbH



Frank Winter

Director Human Resources Europe