



FREDERIKE FUCHS

KONTAKT

Comeniusplatz 3
40547 Düsseldorf
T: +49 172 6 16 69 78
E: frederike.fuchs@gmx.de
Geboren am 04.08.1993

AUSBILDUNG

2017

Bachelor of Science (B.Sc.)
Volkswirtschaftslehre
Heinrich-Heine-Universität,
Düsseldorf

2013

Allgemeine Hochschulreife/
Gestaltungstechnische
Assistentin
Lore-Lorentz-Schule,
Düsseldorf

FÄHIGKEITEN

Sprachen

Deutsch – Muttersprache
Englisch – sehr gut in Wort
und Schrift

Tools

MS Office (Power Point,
Word, Excel)
Nielsen, AGOF, B4P
Facebook Business Manager
Google Analytics

Sonstiges

Führerscheinklasse B

PRAKTISCHE ERFAHRUNG

Seit 01/2020

Media Consultant

Path GmbH - MediaCom/ GroupM company (Düsseldorf, Deutschland)

- Eigenständige Erstellung und Exekution von Mediastrategien über alle Kanäle hinweg (klassisch und digital), sowie deren Präsentation
- Erstellung von mediaübergreifenden Wettbewerbs- und Marktanalysen anhand von diversen KPI's und Markt-Media-Studien
- Evaluierung von Kampagnen Ergebnissen im Hinblick auf relevante KPI's
- Erstellung von passenden und auf Kunden zugeschnittene Mediapläne
- Koordination zwischen Mediaplanung und Mediaeinkauf
- Strategische Kundenberatung, um die Ziele der Marken zu erreichen
- Eigenständige Kundenbetreuung im FMCG- und OTC-Bereich

04/2019 – 12/2019

Junior Media Consultant

Path GmbH - MediaCom/ GroupM company (Düsseldorf, Deutschland)

07/2018 – 03/2019

Trainee

MediaCom (Düsseldorf, Deutschland)

PRAKTISCHE ERFAHRUNG

10/2017 – 06/2018

Junior Projektmanager

Sonic Sales Support GmbH (Krefeld, Deutschland)

- Konzeptionelle Beratung, Organisation, Umsetzung und Abrechnung von BTL-Maßnahmen, Events und Promotions
- Promoterakquise, -betreuung und -einsatzplanung
- Erstellung von Reportings und Analysen
- Monatliche Endabrechnung
- Prüfung, Eingabe und Freigabe von Rechnungen
- Eigenständige Kundenbetreuung im FMCG-Bereich
- Betreuung des Kundenbudgets für Projekte in verschiedenen Regionen
- Betreuung des Usermanagements und Unterstützung der Kundensoftware
- Projektmanagement
- Durchführung und Nachbereitung von Schulungen

01/2017 – 09/2017

Werkstudent

Sonic Sales Support GmbH (Krefeld, Deutschland)

03/2015 – 12/2016

Werkstudent

Sirius Inkasso GmbH (Düsseldorf, Deutschland)

Examination Office
Official Transcript of Records for
Frederike Fuchs Student Registration Number: 2213604
Course of Study: Economics, Bachelor of Science

Courses	Credits	Grades
<i>Obligatory Courses</i>		
Basic Economics I	6	3,0
Basic Economics II	6	2,7
Principles of Business Administration, Marketing and Purchasing	12	2,7
Accounting	12	3,3
Civil Law for Business and Economics Students	6	2,0
Statistical Methods I	6	2,7
Statistical Methods II	6	2,3
Mathematics I	3	3,0
Mathematics II	3	4,0
Economic Policy	10	3,3
Financial Management and Financial Analysis	12	3,3
<i>Optional Compulsory Courses</i>		
Monetary and International Monetary Economics	12	3,3
European Competition Policy	12	2,3
Media Economics	12	3,3
Empirical Economics	12	3,3
Consumer Policy	12	3,0
European Integration	12	3,0
<i>Key Qualification Courses</i>		
Scientific Principles and Presentation Techniques	6	2,7
Two project works	8	2,3
<i>Bachelor Thesis</i>	12	2,7

Topic of the Bachelor Thesis:

Challenges of the Banking Sector in a Negative Interest Rate Environment

Day of last examination

2017-07-31

Overall Classification (Final Grade)

180 2,8

Transformation of final grades (ECTS Grades in brackets):

1,0 up to including 1,5	= Excellent (A)
over 1,5 up to including 2,0	= Very good (B)
over 2,0 up to including 3,0	= Good (C)
over 3,0 up to including 3,5	= Satisfactory (D)
over 3,5 up to including 4,0	= Sufficient (E)
over 4,0 up to including 5,0	= Fail (F)

Düsseldorf, 2017-09-22



(Seal)



Univ.-Prof. Dr. Alexander Rasch
Chairman of the Examination Committee

Arbeitszeugnis

Frau Frederike Fuchs, geboren am 04.08.1993 in Düsseldorf, war vom 01.01.2017 bis zum 30.09.2017 zunächst als Werkstudentin und ab dem 01.10.2017 als Junior Projektmanagerin in unserem Unternehmen beschäftigt.

Die Sonic Sales Support GmbH mit Sitz in Krefeld ist ein Full-Service-Anbieter, der auf die Bereiche Messe, Events, Sales und Marketing spezialisiert ist. Das im Jahr 2007 gegründete Unternehmen deckt mit 120 Mitarbeitern das gesamte Portfolio maßgeschneiderter Vertriebs- und Marketingleistungen für seine Kunden ab – unabhängig von deren Größe, Branche und Zielgruppe. Sonic Sales Support konzipiert und realisiert dabei beeindruckende Kundenevents, plant und führt kleinere und große Messeauftritte und Incentiveprogramme durch, stellt Sales-Force-Teams zur Verfügung und übernimmt komplexe WKZ-Prozesse, Sales-Promotions, POS-Marketingkampagnen bis hin zu speziellen Arbeitnehmerüberlassungsprojekten.

Frau Fuchs betreute maßgeblich die Projekte unseres Kunden Nespresso Deutschland GmbH. Die Schwerpunkte ihrer Aufgaben lagen insbesondere bei:

- Promoterakquise und -betreuung
- Personaleinsatzplanung
- Erstellung von diversen Reportings und Auswertungen
- Betreuung des Usermanagement und Unterstützung zur Optimierung der Kundensoftware
- Monatliche Endabrechnung
- Prüfung, -eingabe und -freigabe von Promoterrechnungen
- Kundenbetreuung
- Budgetverantwortung in Zusammenhang mit der Projektleitung
- Datenbankpflege und Weiterentwicklung
- Präsentationserstellung
- Projektmanagement, Durchführung und Nachbereitung von Promoter-Schulungen

Frau Fuchs besitzt ein sehr fundiertes und breites Fachwissen, das sich auch auf Nebengebiete erstreckte und von ihr jederzeit sicher und ergebnisorientiert in ihrem Tagesgeschäft umgesetzt wurde. Ihre zügige Arbeitsweise war stets von hoher Zuverlässigkeit, Umsichtigkeit und Präzision geprägt. Sie erfüllte ihre Aufgaben stets mit großer Einsatzbereitschaft und hohem Engagement und war verantwortungsbewusst. Auch unter starker Belastung behielt sie den Überblick, handelte überlegt und bewältigte ihre Aufgaben stets in bester Weise.

Frau Fuchs zeigte jederzeit eine hohe Eigeninitiative und identifizierte sich immer voll und ganz mit ihren Aufgaben sowie dem Unternehmen, wobei sie durch ihre vorbildliche Einsatzfreude – auch weit über die betriebsübliche Arbeitszeit hinaus – überzeugte.

Frau Fuchs erledigte die ihr übertragenen Aufgaben stets zu unserer vollsten Zufriedenheit. Aufgrund ihres offenen und sehr freundlichen Wesens war Frau Fuchs bei Vorgesetzten, Kollegen und Kunden gleichermaßen geschätzt und äußerst beliebt. Sie trug jederzeit zu einer sehr guten und effizienten Teamarbeit bei und förderte aktiv die gute Teamatmosphäre.

Das Arbeitsverhältnis endet auf Wunsch von Frau Fuchs mit Ablauf des 31.05.2018.

Wir bedanken uns bei ihr für die sehr guten Leistungen und die äußerst angenehme Zusammenarbeit und bedauern sehr, sie als Mitarbeitern zu verlieren. Wir wünschen Frau Fuchs alles erdenklich Gute für ihre Zukunft, beruflich wie privat, und weiterhin viel Erfolg.

Krefeld, der 25.04.2018

A blue ink signature of Markus Gawenda, consisting of a large, stylized 'M' and 'G' that loops around the text.

Markus Gawenda
Geschäftsführer